

ライフプラザホールディングスと伊予銀行 保険商品の窓口販売で業務提携

株式会社ライフプラザホールディングス（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：今野 則夫、以下：LPH）と、株式会社伊予銀行（本社：愛媛県松山市、頭取：森田 浩治、以下：伊予銀行）は、保険商品の窓口販売に関する業務提携契約を締結し、2010年4月16日（金）より伊予銀行南別館のローンプラザ松山支店内に「いよぎん保険プラザ」を開設し、LPHから派遣された社員と、LPHの研修を受けた伊予銀行担当者による保険相談・販売業務を開始いたします。銀行が、「ライフプラン」「保険の見直し」などの相談専用の窓口を恒常的に設置するのは、中四国では初めてのこととなります。

1、業務提携の目的

LPHは、業界でいち早く「ほけんの窓口」をはじめとする保険ショップを多店舗展開。来店型保険ショップのリーディングカンパニーとして、お客様の多様化するニーズやライフプランに基づいた、公平中立な立場の保険販売に特化した独自のスタイルを確立いたしました。

伊予銀行では、お客様一人ひとりで異なるライフスタイルに合わせた商品の提供を行い、長期にわたるパートナーとしてお客様をサポートするサービスの提供を重視しております。

今般の業務提携は、銀行提携による保険販売チャネルの拡大を目指すLPHと、ライフプランに基づく保障型保険販売の開始を検討していた伊予銀行とが、互いの強みを活かしながら、愛媛県内の保険販売を推進することで一致したことによるものです。本提携により、保険商品を中心にお客様のライフプランに合わせたよりきめ細やかなサービスの提供を行います。加えて、「いよぎん保険プラザ」においては、21の死亡保険・医療保険等を新たに商品ラインナップに追加することで、より幅広い保険商品の提案が可能となり、また、来店型保険ショップのリーディングカンパニーであるLPHの運営ノウハウを習得することにより、行員のコンサルティング能力の向上を図ります。

2、業務提携の概要

《業務概要》

- LPH社員の派遣
- 伊予銀行店頭における取り扱い保険商品拡充に関する指導、支援
- 伊予銀行行員のための教育研修
- 店舗における保険販売に関する集客活動支援
- 保険販売業務に使用するソフトウェアの利用許諾

《スケジュール》

2010年3月19日 保険販売に関する業務提携契約締結

2010年4月16日 伊予銀行「いよぎん保険プラザ」にて業務提携による保険販売開始

株式会社ライフプラザホールディングス<<http://www.lifeplaza.co.jp>> 概要

- 商 号 : 株式会社 ライフプラザホールディングス
- 代 表 者 : 今野 則夫
- 所 在 地 : 東京都渋谷区神宮前 5-52-2 青山オーバルビル 3 階
- 設 立 年 : 1995 年
- 主 な 事 業 内 容 : 乗合保険代理業
- 資 本 金 : 6 億 2000 万円
- グループ人員 : 1,111 名
- グループ会社 : 株式会社ライフプラザパートナーズ
株式会社ライフプラザマーケティング
- 主 な 事 業 所 : 「ほけんの窓口」をはじめとする保険ショップ約 150 店舗 (FC 店含む)
株式会社ライフプラザパートナーズ (外商部門) 15 拠点

2010 年 4 月 1 日現在

株式会社伊予銀行<<http://www.iyobank.co.jp/>> 概要

- 商 号 : 株式会社伊予銀行
- 代 表 者 : 森田 浩治
- 所 在 地 : 松山市南堀端町 1 番地
- 創 業 : 明治 11 年 (1878 年)
- 主 な 事 業 内 容 : 銀行業
- 資 本 金 : 209 億 4,800 万円
- 従 業 員 : 3,064 人
- 本 支 店 : 愛媛県内 118 か店、県外 33 か店、海外 1 か店、海外駐在員事務所 2 か所

2009 年 9 月末日現在

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社ライフプラザホールディングス 広報:中道、丸山

TEL:03-5464-2430 FAX:03-5464-2460 e-mail:PR@lifeplaza.co.jp